

Reporte
Gratuito

TIPS PARA EMPRENDEDORES DIGITALES EXITOSOS



Enlaces Muy Valiosos Adentro



eBizways.com

Tabla de Contenido

Acerca del Autor.....	2
Cualquier Persona Puede Ser Emprendedor Digital	3
Emprendedores Que Han Cambiado Las Vidas de Otras Personas	6
La Actitud es Todo: 4 Formas en que tu Actitud Puede Determinar tu Éxito...	9
4 Cosas Que Todos Los Emprendedores Tienen en Común	12
5 Tips Para Pensar Positivo.....	16

Acerca del Autor

En **eBizways**, nos apasiona ayudar a mejorar la realidad financiera de las personas a través del uso de internet, y estamos convencidos de que puedes comenzar a **generar ingresos online** sin conocimientos especializados.

Este reporte es muy fácil de leer, y está dirigido a personas que desean convertirse en emprendedores digitales exitosos mejorando sus ingresos sin fallar en el intento.

Cualquiera puede convertirse en emprendedor digital. ¡No existe un remedio secreto y no tienes que beber algo especial para convertirte en un exitoso empresario!

Aquí encontrarás consejos valiosos, así como ejemplos de personas que empezaron desde cero y lo han conseguido.

Una última cosa: sigue los enlaces que encontrarás en el texto. De hecho, son enlaces muy valiosos. Haz clic en ellos y descubre muchas alternativas para ser un emprendedor digital en poco tiempo.

Espero que disfrutes la lectura y saques el mayor provecho de ella en tu camino para convertirte en un próspero emprendedor digital.

Bienvenido a **eBizways**.

Cualquier Persona Puede Ser Emprendedor Digital



Cuando escuchas a la gente decir que **cualquiera puede convertirse en emprendedor digital**, tienen razón. No existe un remedio secreto y no tienes que tomar un brebaje especial para convertirte en un exitoso empresario. Aunque cualquier persona puede ser empresaria, no todos se darán cuenta de que pueden hacerlo y les faltarán algunas de las habilidades que se requieren.

Afortunadamente **hoy en día existe internet**, y cualquiera que sea tu idea de negocio, tienes la enorme ventaja de poder usar esta herramienta en alguna o en todas las fases de tu nuevo negocio, independientemente del sector al que quieras apuntar. Eso sí, es muy importante ser visible en internet.

Puedes - **y en realidad debes**- utilizar internet como una herramienta de publicidad, para dar a conocer tu negocio, comunicarte con tus clientes, vender tus productos. Incluso puedes crear un **negocio 100% en línea** y convertirte en un emprendedor digital con poca inversión inicial.

Cuando piensas en un empresario, no piensas en alguien que solo se sienta frente a un computador todo el día, más bien en alguien que es ambicioso y está listo para embarcarse en nuevas aventuras. Todos y cada uno de los empresarios deben tener **determinación** y esto no es negociable. Si no tienes un fuego dentro de ti, **pasión** o determinación, no podrás echar a andar tu idea y puedes acabar con tu negocio antes de que llegue a alguna parte.

Idealmente, esta es la razón por la que se sugiere que **hagas algo que amas** y si decides comenzar un negocio, debes pensar en uno que use las habilidades que ya tienes y que te encantará hacer todos los días. Por ejemplo, si nunca te ha gustado leer y crees que jamás comprarías un libro, pero abres un negocio de distribución y venta de libros por internet, ¿qué tan divertido será para ti?

Si quieres sacar provecho de tu pasión y determinación, elige algo que quieras hacer. Por ejemplo, si te encantan los niños, considera la posibilidad de abrir un negocio que ofrezca juguetes de madera a las madres, y se puedan vender por internet. De esta manera, te divertirás armando o seleccionando los juguetes de posibles proveedores y pensando en las formas de venderlos online. Además tus clientes percibirán ese entusiasmo plasmado en lo que haces.

Cuando se trata de ser un empresario, la idea debe **entusiasmarte** y no asustarte. Si tienes miedo de la idea y las cosas que implican ser un líder y propietario de un negocio, entonces no necesitas tener tu propio negocio. Debes tener la determinación necesaria para llevar el barco a buen puerto; de lo contrario, descubrirás que puedes hundir ese barco. ¡El miedo paraliza! Es normal sentir un poco, pero hay que manejarlo y transformarlo en un motor que te llene de energía para moverte **hacia donde sí quieres llegar**.

Ya que estás interesado en convertirte en **empresario digital**, ten la seguridad de que cualquier persona puede hacerlo, pero debes tener la determinación

necesaria para hacerlo. Puedes hacer una lista de ideas para descubrir si estás o no entusiasmado con alguna de ellas y si esto alimenta tu pasión. Una vez que tengas una idea, podrás ejecutarla y hacerla tan exitosa como quieras.

Y siempre, siempre, **explora desde el comienzo todas las posibilidades que ofrece internet y las nuevas tecnologías** para posicionar y hacer crecer tu nuevo negocio. Incluso considera que es una excelente alternativa concebir tu nuevo negocio para que comiences a **vender 100% online**.

[==>> Descubre Cómo Comenzar Desde Cero, Haz Click Aquí](#)

Emprendedores Que Han Cambiado Las Vidas de Otras Personas



Hablemos de algunos empresarios brillantes que han empezado desde cero y han construido negocios que les aportan cientos de millones de dólares al año. Todos ellos son expertos de gran impacto que han cambiado las vidas de **MILLONES** de personas en todo el mundo. Y todos sin excepción **venden sus productos o servicios por internet.**

Anik singal

Es el fundador y CEO de Lurn, Inc., así como muchas otras compañías. La industria lo considera unánimemente como uno de los empresarios digitales más exitosos de la actualidad.

La publicación BusinessWeek lo reconoció hace un tiempo en el **Top 3 de los mejores empresarios de Estados Unidos menores de 25 años.** Es un CEO de Inc 500, incluido dos veces entre las empresas de más rápido crecimiento en los Estados Unidos.

Sus negocios de publicaciones digitales han contribuido en más de **\$120 millones de dólares en ventas 100% online** (entre sus propios productos y los negocios de sus clientes).

Robert Kiyosaki

Es el autor más vendido de muchos libros Best-sellers, mejor conocido por "**Padre Rico, Padre Pobre**". Robert ha predicho con precisión múltiples crisis económicas y ha hablado constantemente sobre cómo los empresarios tienen más probabilidades de éxito que los empleados a sueldo.

Es un **emprendedor en serie hecho a pulso**, él mismo ha estado involucrado con pequeñas empresas emergentes, así como con 3 compañías que luego se hicieron públicas. Robert sabe muy bien lo que realmente se necesita para lograr la Libertad Financiera y el éxito empresarial.

Robert viaja por todo el mundo dando conferencias y es uno de los principales expertos en planificación financiera y patrimonial. Y por supuesto, **hace años que sus libros y cursos se venden por internet.**

Fred Lam

Fred Lam es un hombre joven, pero con muchas experiencias de vida que lo han llevado a ser un emprendedor digital exitoso.

Este joven visionario literalmente pasó de las necesidades a las riquezas; Fred Lam es el fundador y CEO de iPro Academy, Zero Up, Water Liberty y otras empresas.

Y siempre ha tenido el propósito de capacitar a las personas para que conozcan oportunidades de negocios en línea.

Fred Lam comenzó como un lavaplatos sin estudios superiores, y después de unos años ha conseguido generar \$ 40 millones de dólares en ingresos a través de sus empresas. Respaldo por su exitoso libro best-seller, The Traffic Trilogy, el marketing online es el núcleo del negocio de Fred; el éxito de sus estudiantes y empresas demuestra que sus métodos han funcionado una y otra vez.

Hoy, Fred Lam enseña a las personas cómo crear sus negocios de comercio electrónico en un proceso detallado paso a paso y fácil de seguir. Lo más importante es que él mismo te enseña cómo puedes maximizar y aumentar tus ganancias a través del marketing online.

Te invito a que investigues por ti mismo y leas sobre las vidas y obra de estas personas, seguro que encontrarás muchas fuentes de inspiración en sus mensajes. Es muy fácil, sólo tienes que buscarlos en **Google** y encontrarás millones de resultados sobre ellos para que despejes todas tus inquietudes.

Entonces, ¿Tú estás buscando comenzar, lanzar o hacer crecer tu propio negocio online? ¡Esto es genial! Y es bueno saber que hay personas que han estado donde tú estas ahora, que **han comenzado desde cero y finalmente han tenido éxito.**

[==>> Fred Lam te Enseña a Crear tu Propio Negocio Digital, Click Aquí](#)

La Actitud es Todo: 4 Formas en que tu Actitud Puede Determinar tu Éxito



Tu actitud puede elevarte o hundirte. No importa lo que estés haciendo, para tener éxito en tu negocio debes tener la actitud correcta para respaldarlo. No es suficiente ser inteligente o incluso enfocado y disciplinado. Debes tener muy buen ánimo y ser positivo para obtener realmente lo que quieres en la vida y en los negocios.

La actitud y el éxito están directamente relacionados. Es por esto que quiero hablar de cuatro formas en que tu actitud puede determinar tu éxito

1. Muestra Qué Tan Involucrado Estás

Si siempre eres **optimista y positivo**, puedes involucrarte realmente en los proyectos en los que estás trabajando. Si eres negativo todo el tiempo, esto es un síntoma de falta de interés o seguridad. No he conocido a muchas personas con una mala actitud que lleguen muy lejos en los negocios. Incluso si lo hacen, por lo general es porque tienen a alguien más a su lado con una mejor actitud que dirige las cosas detrás de la escena.

2. Una Actitud Positiva Pone a la Ley de la Atracción a Trabajar a tu Favor.

Si eres positivo y das cosas buenas a quienes te rodean (por ejemplo a tus clientes), serás recompensado con positividad y con cosas buenas a cambio. No estoy diciendo que siempre obtendrás lo que quieres, pero siempre obtendrás lo que necesitas para seguir avanzando.

He visto a personas que han empezado sin nada, subir a la cima, simplemente por tener la actitud correcta. Seguro que tú también has visto a alguien prosperar con una actitud positiva.

Los emprendedores positivos identifican de inmediato las oportunidades que llegan a ellos porque tienen la actitud correcta. Cuando se les pregunta cuál es su secreto, muchos dirán básicamente lo mismo ... **"siempre lo visualicé en mi mente y creí que era posible"**.

3. La Actitud Muestra de Qué Estás Hecho Frente a la Adversidad.

Si te golpean los desafíos y tu única respuesta es bloquearte, enojarte, o insistir tercamente en tus errores, probablemente no vas a llegar muy lejos. Tu actitud está directamente relacionada con la forma en que reaccionas justo cuando viene la tormenta, y si siempre estás enfadado o deprimido, tu barco se hundirá.

Si por el contrario, puedes sonreír en la tormenta, y buscar decenas o miles de alternativas para sortearla, tendrás una mejor oportunidad de prosperar.

4. Muestra tu Potencial de Relacionarte

Nadie quiere ayudar a alguien que vive deprimido y de mal carácter. Si tienes un problema de mala actitud, no vas a hacer muchos amigos, y mucho menos socios comerciales. Las personas que atraerás con una mala actitud son otras personas con malas actitudes. Lo malo atrae cosas malas, mientras que lo bueno atrae más cosas buenas, es así de simple.

Para prosperar y hacer buenas conexiones con personas y empresas relacionadas con tu negocio, debes ser positivo y mostrar a los demás tu mejor lado de manera auténtica en todo momento.

Si quieres prosperar en tu negocio digital, intenta rodearte de personas que tienen negocios, o están en el camino para conseguirlo; habla con ellos y escucha sus experiencias. **No hagas mucho caso de lo que te dicen personas que nunca lo han intentado.** Para opinar sobre algo es mejor tener experiencia en ello.

¡Por supuesto, todos tenemos días malos!, pero si tu actitud general es positiva, tu potencial es ilimitado. ¡Cree que puedes hacer grandes cosas y lo harás!

[==>> Descubre Aquí El Sistema de 5 Pasos Para Construir tu Negocio Digital](#)

4 Cosas Que Todos Los Emprendedores Tienen en Común



Ser exitoso significa tener todas las herramientas e ideas correctas para el éxito. Puedes hacer un excelente ejercicio que consiste en fijarte en aquellas personas a tu alrededor que son emprendedores o tienen negocios prósperos. Por favor **enfócate solo en ellos y nunca en los que no han conseguido nada.**

Encontrarás a medida que observas a diferentes emprendedores que ciertas cosas se repiten. Hay puntos en común que son indiscutibles y se pueden seguir para mostrarte qué camino debes tomar para tener éxito.

Hay cuatro características que creo que todas las personas exitosas tienen y quiero transmitirles para que tengas la mayor posibilidad de prosperar.

Así que, aquí vamos...

1. Objetivos

Si no tienes objetivos concretos, no llegarás a ninguna parte. Todos los emprendedores exitosos se han lanzado al agua con objetivos establecidos y todos los persiguen con entusiasmo.

Esto significa establecer diferentes niveles de objetivos, desde objetivos grandes a largo plazo hasta objetivos más pequeños para el día a día que aportarán mucho en el camino. Realmente necesitas planificar todos los pasos que deberás seguir si deseas llegar a tu meta.

Piénsalo, si viajas a lugares desconocidos, no lo harías sin un mapa o una guía, ¿verdad? Tus objetivos son tu mapa para el éxito.

2. Determinación

Cuando veo emprendedores exitosos, observo a algunas de las personas con más determinación que he conocido. Estas personas nunca han trabajado exclusivamente por un salario y están poniendo constantemente mucho más esfuerzo que el mínimo necesario. Muchos comienzan desde su empleo actual, y se multiplican en su tiempo libre para investigar y encontrar la manera de comenzar sus propios negocios. Seguro que conoces a alguien así, ¿verdad?

Se ponen a trabajar porque aman lo que hacen y están determinados a conseguir lo que quieren. Estas son las personas que ves trabajando más de cincuenta horas a la semana – por lo menos al comienzo - por un **pago CERO**, porque están totalmente enfocadas en construir lo que quieren construir. Trabajan más duro que cualquier otra persona a su alrededor, lo que inevitablemente conduce al éxito.

3. Pasión

Es difícil tener éxito cuando no te apasiona lo que haces. Si no te gustan los animales, por ejemplo, una tienda de mascotas probablemente no sea el mejor negocio para comenzar.

Todos los empresarios exitosos que conozco son extremadamente apasionados en su campo. Los propietarios de restaurantes necesitan amar la comida, los propietarios de las librerías deben amar los libros y tú debes amar cualquier actividad comercial que te propongas.

4. Una Red de Contactos

SIEMPRE debes estrechar la mano de otras personas, recordar nombres y reunir contactos. Nunca se sabe cuándo vas a necesitar la ayuda de alguien. Una buena red puede hacer o deshacer un negocio.

Si eres un profesional independiente y necesitas clientes, ¿qué mejor lugar para comenzar que contactarse con el tipo con el que intercambiaste las tarjetas de visita en el avión o en el bar?

¡Todos estos encuentros aparentemente inocuos pueden convertirse en oportunidades de negocios si aprendes a aprovechar tu red de contactos!

Inclusive hay un **QUINTO rasgo característico** -y además casi obligatorio en el siglo XXI - que tienen los empresarios exitosos contemporáneos: **Todos saben cómo vender sus productos o servicios por internet.**

Hay todo tipo de rasgos que los emprendedores exitosos tienen y estos cuatro - o cinco - son algunos de los más importantes entre ellos. Si tienes los cuatro primeros, más pronto que tarde prosperarás. Si te falta alguno, siempre puedes trabajar en tí mismo para conseguirlo. Y nunca olvides que **el QUINTO es obligatorio si quieres tener éxito en tu negocio online**. Lo bueno es que este último también se puede aprender con facilidad.

[==>> Comienza Tu Negocio Digital Desde Cero Ahora, Click Aquí](#)

5 Tips Para Pensar Positivo



Mantenerse positivo frente a las luchas o fracasos puede ser difícil. Pero, ciertamente no es imposible, y además es necesario para prosperar en tu negocio. El optimismo es clave no solo para ser feliz, sino también para ayudarte a tener éxito en tus planes de negocios.

Pero, ¿cómo puede alguien asegurarse de mantener un pensamiento positivo? Aquí hay algunos consejos que pueden ayudar.

Elige Una Persona Inspiradora

Por muy infantil que parezca, elige una persona inspiradora, alguien que se rehusó a retroceder ante la negatividad, alguien a quien querrías seguir.

Mantén a esta persona en mente durante tu vida diaria, y si comienzas a pensar negativamente, imagina a esa persona y su prosperidad. Recuerda su

forma de pensar, cómo logró mantenerse optimista incluso si la situación era mala.

Cree en Tí Mismo

Creer en ti mismo es algo bastante sencillo, pero a veces las personas se olvidan de hacerlo. Sin embargo, es una gran manera de ayudarte a pensar más positivamente.

Puedes hacerlo enumerando los rasgos de personalidad que te gustan de ti mismo, como "Soy un gran trabajador" ó "Soy un buen amigo".

No tiene que ser algo muy detallado, sólo enumera las cosas pequeñas y sigue pensando en ellas hasta que desaparezcan los posibles sentimientos negativos y te sientas mejor.

Respira y Medita

La respiración y la meditación son otra gran manera de promover el pensamiento positivo. Si bien no necesariamente se necesitan juntos, la combinación es excelente.

Si sientes que estás empezando a perder el optimismo, tómate unos minutos y practica un poco de "respiración de yoga". Cierra los ojos, respira lenta y profundamente y despeja tu mente. No solo te ayudará a liberarte de la negatividad, sino que también sirve como una gran técnica de relajación para cuando las cosas se pongan estresantes.

Visualiza el Éxito

Si piensas en el éxito, piensas positivamente.

Así que imagínate lo próspero que puedes ser. Pueden ser varios éxitos pequeños o uno grande, siempre y cuando te permitas realmente visualizarlo y sentirlo.

Nuestra mente es muy poderosa y **es mejor que la llenemos con imágenes de lo que SÍ queremos en nuestra vida**, porque probablemente esto acabará ocurriendo.

Además, un éxito previamente visualizado puede llegar a ser real, y te sentirás mucho mejor al ver lo que visualizaste convertido en realidad.

Celebra el Verdadero Éxito

¿Por qué conformarse sólo con visualizar el éxito en tu mente?

Asegúrate de celebrar los logros reales, sin importar cuán pequeños sean.

Reúnete con verdaderos amigos para una buena cena cuando hayas conseguido algo por lo que te sientas realmente bien, ya sea si se trata de alquilar o comprar tu primera casa o comenzar tu propio negocio, celébralo siempre. Es un logro positivo en tu vida, así que celebrarlo hace que mañana tengas recuerdos positivos, y que te acostumbres a los resultados positivos en tu vida.

Luego, cuando te sientas pesimista, sólo recuerda esos pequeños éxitos y recuerda lo feliz y orgulloso que estabas.

El pensamiento positivo es algo bueno para tí y para tu autoestima. Además es fundamental cuando se trata de prosperar en los negocios. Es importante no dejarse llevar por pensamientos negativos, especialmente cuando se trata de tí y tus habilidades necesarias para llegar a ser un emprendedor exito.

Cuanto más empieces a pensar positivamente, más naturalmente vendrá. Por lo tanto, ten en cuenta estos consejos y utilízalos siempre que sea necesario.

Recuerda siempre que hoy en día internet te da todas las herramientas para emprender un negocio online y comenzar a vender por internet con poca inversión. Esta oportunidad no la tuvieron tus padres o abuelos. **¡Tú puedes ser un emprendedor digital!**

[==>> Descubre el Audio Libro Para Comenzar tu Negocio Digital, Click Aquí](#)